

**FICHE DE DÉTECTION CELLULE
D'EXPERTISE RÉUNICA**

2014



© Fotolia

FICHE DÉTECTION CELLULE D'EXPERTISE 1/8

INSCRIRE LE NOM DE VOTRE PROJET D'INNOVATION:

Date :

IDENTITÉ DU PORTEUR DE PROJET

Nom :

Prénom :

Adresse :

Tél. :

Mail :

Profession :

STRUCTURE PORTEUSE DU PROJET

Nature de la structure :

Date de création :

Adresse :

Capital :

Nb salariés :

Lien du porteur de projet avec la structure :

DÉFINITION DU PROJET

Aucun élément confidentiel ne doit figurer dans cette rubrique : les réponses doivent pouvoir être diffusées aux experts de la cellule d'expertise.

Nature de l'offre envisagée :

Service

Produit

Combinaison des deux

Description du projet (500 caractères max.)

5 mots clefs pour le caractériser

FICHE DÉTECTION CELLULE D'EXPERTISE 2/8



MATURITÉ DU PROJET

Vos réponses sont confidentielles et ne seront diffusées qu'aux membres de la cellule d'expertise, tenus à la confidentialité. Elles permettent d'évaluer la faisabilité et la pertinence de votre projet et ainsi, de préparer des questions et préconisations.

+ A quel besoin, usage, votre projet d'innovation répond-il ?

+ Quel est le positionnement / la différenciation de l'offre par rapport aux offres existantes ? Citez deux ou trois projets d'innovation ou sociétés concurrents ?

FICHE DÉTECTION CELLULE D'EXPERTISE 3/8



+ Quelle est la cible ou le segment de marché visé ?

A large, empty grey rectangular area intended for the user to provide an answer to the question above.

+ A qui voulez-vous vendre ce produit ? Quel est le canal envisagé ? Le produit bénéficiera-t-il d'une aide financière (type APA, Sécurité Sociale) ?

A large, empty grey rectangular area intended for the user to provide an answer to the question above.

FICHE DÉTECTION CELLULE D'EXPERTISE 4/8



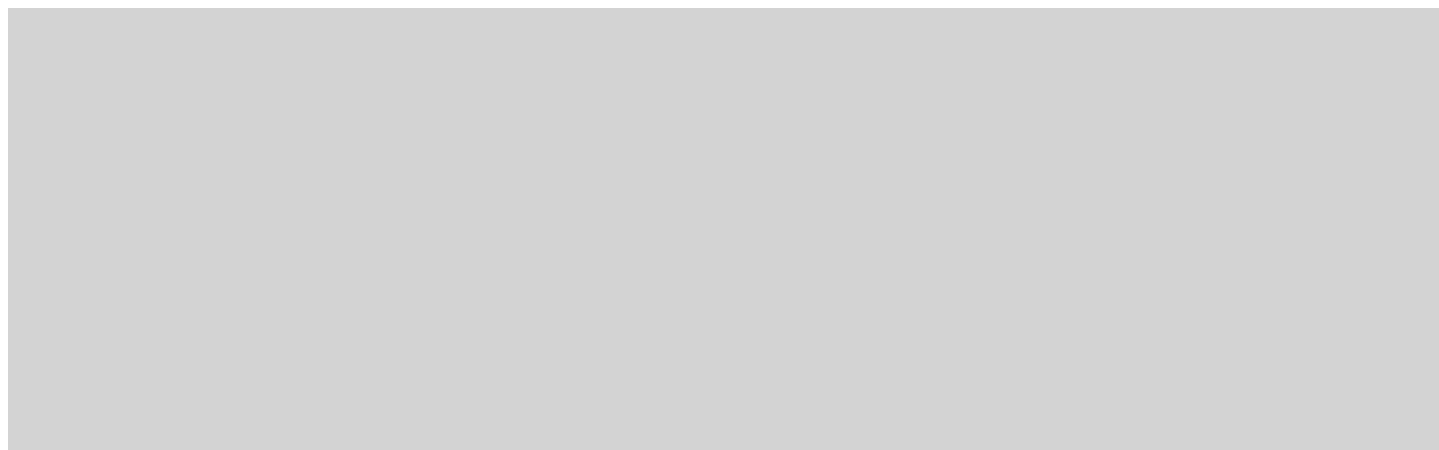
+ Quelles sont les hypothèses de votre modèle économique (B to B, B to C) ?

+ A quel prix envisagez-vous de vendre l'offre ?

+ A quel stade d'avancement en est actuellement le projet ?

FICHE DÉTECTION CELLULE D'EXPERTISE 5/8

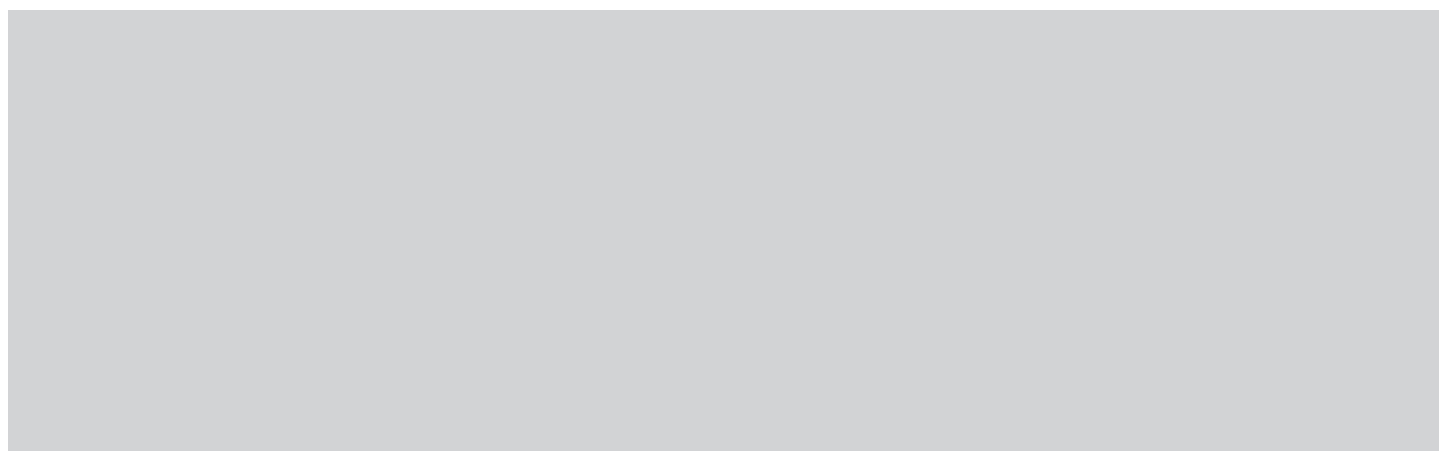
+ Avez-vous des contacts auprès des futurs clients ?



+ Avez-vous signé des partenariats avec des fournisseurs, des distributeurs, des futurs clients, des organismes publics d'aide à l'innovation, des laboratoires de recherche, etc. ?



+ Quelles sont vos expériences sur le marché des seniors, sur la conception de nouveaux produits et/ou services ?



FICHE DÉTECTION CELLULE D'EXPERTISE 6/8



+ Etes-vous adhérent d'un réseau de professionnels (pôle de compétitivité, autre cluster, syndicat, réseau social) ? (Si oui, lequel / lesquels.)

+ Quel est le temps que vous pouvez investir dans ce projet ?

FICHE DÉTECTION CELLULE D'EXPERTISE 7/8

ATTENTES

Quelles sont vos attentes par rapport à cette cellule d'expertise. Précisez.

+ Aide au montage du projet (plan d'action, business plan, business modèle)

+ Aide à la maturation du projet / aide au financement du projet

FICHE DÉTECTION CELLULE D'EXPERTISE 8/8

+ Appartenance à un réseau d'experts

+ Recherche de bureau / local pour votre activité / lieu de démonstration

+ Expérimentation auprès des utilisateurs finaux / autres